

إدارة دورة حياة العقد



GENTEX[®]
TRAINING CENTER



المقدمة

في بيئة الأعمال الديناميكية اليوم، تعد الإدارة الفعالة للعقود أمراً ضرورياً لتخفيف المخاطر، وضمان الامتثال، وتعظيم قيمة الاتفاقيات. العقود هي الأساس لعدد لا يحصى من المعاملات التجارية، وإدارتها السليمة تحمي مصالح مؤسستك وتعزز النتائج الناجحة. يزود هذا البرنامج المكثف الذي يستمر خمسة أيام، والذي يقدمه مركز جينتكس للتدريب، المشاركين بالمعرفة والمهارات العملية اللازمة للتنقل في دورة حياة العقد بأكملها، بدءاً من البداية وحتى التفاوض والتنفيذ وإدارة ما بعد الترسية. من خلال ورش العمل التفاعلية، ودراسات الحالة الجذابة، والمحاكاة الواقعية، ستكتسب فهمًا شاملاً لمبادئ إدارة العقود الأساسية، واستكشاف أفضل الممارسات لمراحل مختلفة من دورة الحياة، وتطوير استراتيجيات لتحسين الكفاءة وتقليل المخاطر.

أهداف دورة إدارة دورة حياة العقود:

- إتقان المبادئ الأساسية لإدارة العقود وأهميتها في عالم الأعمال.
- تطوير فهم قوي للمراحل المختلفة لدورة حياة العقد، من البداية إلى إدارة ما بعد منح العقد.
- تعلم الاعتبارات الأساسية لصياغة العقود والتفاوض وتحديد المخاطر.
- استكشاف أفضل الممارسات لاستراتيجيات التفاوض على العقود الفعالة لتأمين الشروط المواتية.
- تطوير المهارات اللازمة لإدارة عمليات الموافقة على العقود وتنفيذها وتعديلها.
- تعلم تقنيات تنفيذ أنظمة فعالة لتتبع العقود ومراقبتها.
- الاستراتيجيات الرئيسية لضمان الامتثال للالتزامات التعاقدية وتحديد الانتهاكات المحتملة.



- قم بتحليل دراسات الحالة الواقعية لفهم كيفية استفادة المؤسسات الناجحة من ممارسات إدارة العقود الفعالة.

- قم بصياغة خطة عمل مخصصة لتنفيذ أفضل الممارسات لإدارة العقود داخل مؤسستك.

منهجية الدورة

يستخدم هذا البرنامج التفاعلي نهجاً يركز على المشاركين. فهو يمزج بين المحاضرات التي يلقيها خبراء إدارة العقود وورش العمل الجذابة والمناقشات الجماعية وتحليل دراسة الحالة والتمارين العملية في صياغة بنود العقد الرئيسية والتفاوض بشأنها وفرص التعلم من نظير إلى نظير. ينخرط المشاركون بنشاط في سيناريوهات التفاوض على العقود من خلال لعب الأدوار، ومحاكاة سير عمل الموافقة على العقود، وتطوير استراتيجيات لإدارة الأنشطة الهامة بعد منحها. من خلال التعلم التجريبي، يكتسب المشاركون الأدوات العملية والمعرفة النظرية اللازمة للتعامل مع إدارة العقود بثقة، وتحسين الكفاءة، والمساهمة في تحقيق نتائج أعمال ناجحة.

الفئات المستهدفة

- يسعى مديرو العقود والإداريون والمتخصصون إلى تعزيز مهاراتهم في جميع مراحل دورة حياة العقد.
- متخصصو الأعمال وقادة المشاريع والمتخصصون في المشتريات المشاركون في التفاوض على العقود وإدارتها.

- المهنيين القانونيين المهتمين بتوسيع معرفتهم بالممارسات العملية لإدارة العقود.

- أي شخص مهتم بتطوير المعرفة والمهارات اللازمة للتعامل مع تعقيدات إدارة العقود بشكل فعال.



محتوى دورة إدارة دورة حياة العقد:

اليوم الأول: أساسيات إدارة العقود: فهم دورة الحياة وأهميتها

- الكشف عن أهمية الإدارة الفعالة للعقود في مشهد الأعمال اليوم
- استكشاف المراحل المختلفة لدورة حياة العقد: البدء والتفاوض والتنفيذ وإدارة ما بعد إرساء العقد
- إزالة الغموض عن مبادئ إدارة العقود الأساسية وأفضل الممارسات

اليوم الثاني: صياغة العقود والتفاوض بشأنها: تأمين الشروط المواتية

- تعلم الاعتبارات الأساسية لصياغة العقود بشكل فعال: الوضوح والاكتمال وتخفيف المخاطر
- استكشاف استراتيجيات التفاوض الفعال على العقود: تحديد البنود الأساسية والتفاوض على الشروط المواتية
- تطوير مهارات التفاوض على اتفاقيات مربحة للجانبين وبناء علاقات قوية



اليوم الثالث: التنفيذ وإدارة العقود: ضمان الامتثال والكفاءة

- إتقان عمليات الموافقة على العقود وتنفيذها وتعديلها
- تقنيات التعلم لتنفيذ أنظمة فعالة لتتبع العقود وإدارتها
- استكشاف استراتيجيات إدارة أداء العقود وضمان الامتثال للالتزامات

اليوم الرابع: إدارة المخاطر وأنشطة ما بعد منح العقود: المراقبة وأوامر التغيير والإغلاق

- تحديد وتخفيف المخاطر المحتملة طوال دورة حياة العقد
- استكشاف استراتيجيات إدارة تغييرات العقود وتنفيذ أوامر التغيير بشكل فعال
- إتقان أفضل الممارسات لإتمام العقود وعمليات الإغلاق

اليوم الخامس: تحسين الأداء والتحسين المستمر: دراسات الحالة وتخطيط العمل

- تحليل دراسات الحالة الواقعية لممارسات إدارة العقود الناجحة
- تحديد أفضل الممارسات للتحسين المستمر وتبسيط عمليات إدارة العقود
- صياغة خطة عمل مخصصة لتنفيذ إستراتيجيات فعالة لإدارة العقود في مؤسستك



الذاتمة:

من خلال إكمال هذا البرنامج الشامل الذي يقدمه مركز جينتكس للتدريب بنجاح، يحصل المشاركون على مجموعة أدوات قيمة للتنقل خلال دورة حياة العقد بأكملها. وسيكونون مجهزين لصياغة العقود والتفاوض بشأنها وتنفيذها وإدارتها بشكل فعال، وضمان الامتثال، وتخفيف المخاطر، والمساهمة في تحقيق نتائج أعمال ناجحة. وهذا يمكنهم من أن يصبحوا أصولاً قيمة في مؤسساتهم، ويحافظون على المصالح ويحققون النتائج النهائية.